

НАСТРОИМ ВАШ САЙТ НА РЕЗУЛЬТАТ

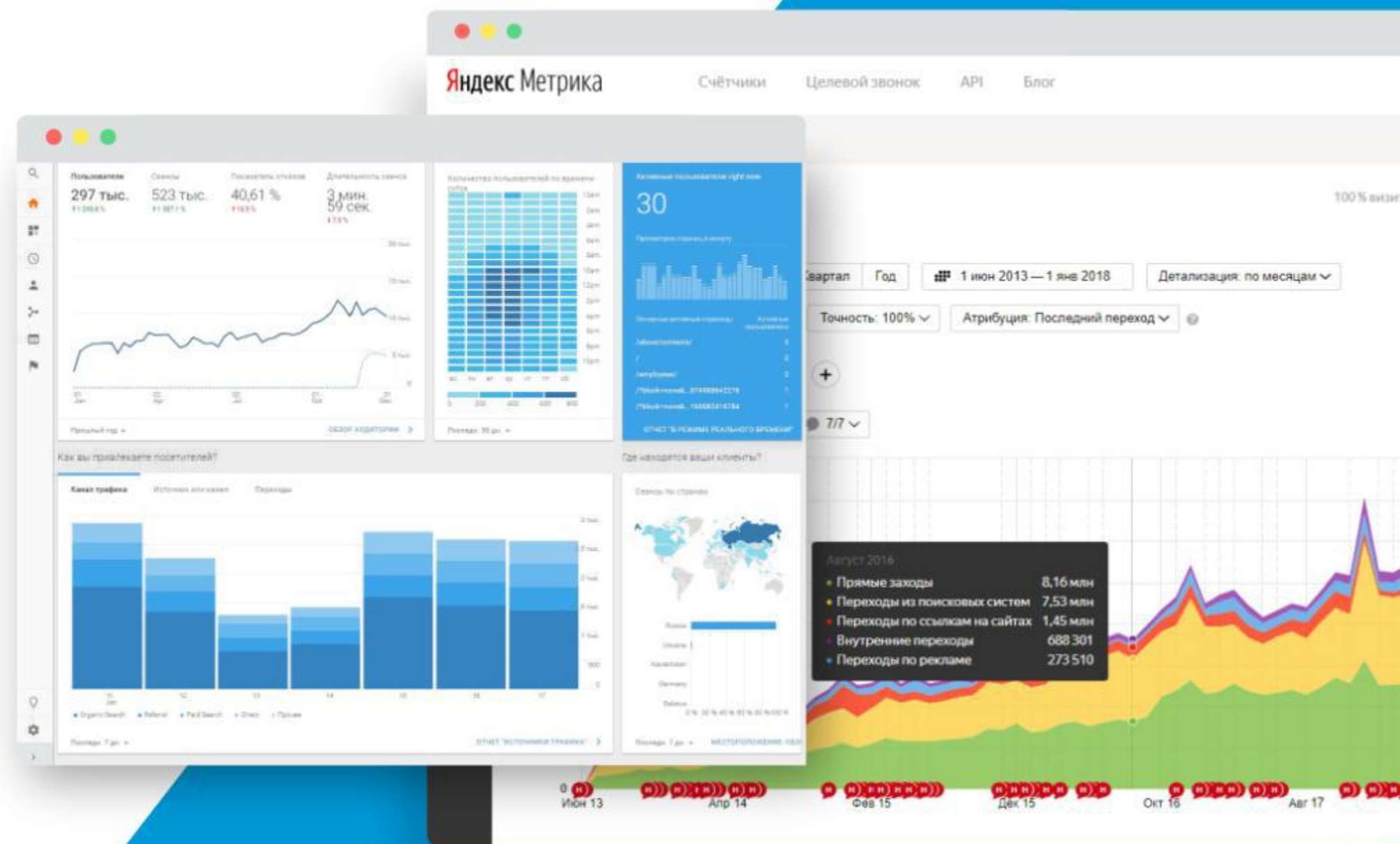


СХЕМА ПРОДВИЖЕНИЯ

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

ПРОДВИЖЕНИЕ ПО ТРАФИКУ

Получение трафика из поисковых систем — это долгосрочная, но **самая выгодная стратегия продвижения бизнеса**. Она имеет длительный срок окупаемости, но впоследствии позволяет привлекать пользователей по наименьшей цене, практически бесплатно. При этом аудитория из поиска считается самой платёжеспособной и лояльной, т. к. она нашла вас в результатах поиска самостоятельно.

Мы детально прорабатываем семантику по каждому разделу, приводим целевой трафик с низко- и среднечастотных запросов. Каждый такой переход — это потенциальная заявка, т.к. в большинстве случаев он является более целевым и конвертируемым.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- **МАКСИМУМ ЗАПРОСОВ** ПО ПРОДВИГАЕМЫМ ТОВАРАМ И УСЛУГАМ
- **МАСШТАБИРОВАНИЕ ДО ПОЛНОГО ОХВАТА НИШИ, УСТОЙЧИВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ**
- **ПРИВЛЕЧЕНИЕ ЦЕЛЕВОГО ТРАФИКА, КОТОРЫЙ ЛЕГКО КОНВЕРТИРУЕТСЯ В ЗАЯВКИ**
- **ПРОЗРАЧНАЯ СХЕМА ОПЛАТЫ (ТОЛЬКО ЗА ФАКТИЧЕСКИЕ ПЕРЕХОДЫ НА САЙТ)**
- **НИЗКАЯ СТОИМОСТЬ** ПОИСКОВОГО ТРАФИКА И **ОТСУТСТВИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ**

ЦЕННЫЙ КОНЕЧНЫЙ ПРОДУКТ:

- **ГОТОВАЯ СТРАТЕГИЯ** ПРОДВИЖЕНИЯ
- **ВЫВОД В ТОП СОТЕН** КЛЮЧЕВЫХ СЛОВ
- **УВЕЛИЧЕНИЕ ТРАФИКА** НА ВАШ САЙТ
- **РОСТ ПРОДАЖ**



ЭТАПЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

1. ПОДРОБНЫЙ SEO-АНАЛИЗ

Изучаем проект, находим ошибки, анализируем конкурентов и определяем, какой должна быть стратегия продвижения.

2. СБОР СЕМАНТИЧЕСКОГО ЯДРА

Подбираем максимальное число эффективных поисковых запросов (ВЧ, СЧ, НЧ), кластеризируем и распределяем по целевым страницам.

3. ВНУТРЕННЯЯ ОПТИМИЗАЦИЯ

Создаём новые целевые страницы и разделы, пишем релевантный текстовый контент.

4. ВНЕШНЯЯ ОПТИМИЗАЦИЯ

Наращиваем цитируемость и авторитет ресурса со стороны поисковых систем.

5. ПЛАНИРОВАНИЕ И ОТЧЁТНОСТЬ

Анализируем результаты, прорабатываем гипотезы и вносим корректировки в стратегию продвижения.

ВАША ПРОЕКТНАЯ КОМАНДА

МЕНЕДЖЕР



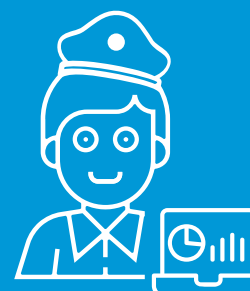
ОПТИМИЗАТОР



КОПИРАЙТЕР



ВЕБ-АНАЛИТИК



ВЕБМАСТЕР



SEO-ТЕХНОЛОГ



СЕМАНТОЛОГ



LINK-МЕНЕДЖЕР



ТРАФИК-МЕНЕДЖЕР



ПРИМЕНЯЕМЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ЧЕКЛИСТ Start.optimism.ru 1С.Битрикс CSS ПОИСКАТОР
spywords Google Keyword Planner Bitrix24 Istio SimilarWeb
Яндекс.Вебмастер seowork aparser GreenPR Блогун
топвизор screamingfrog ПРЯМЫЕ РУКИ ЭДО главред
Яльчик key collector linkPad TEXT.RU УСЕРДИЕ RDS bar
ОПЕРАТИВНОСТЬ Мутаген XMLRiver pingdom datacol
RuCaptcha siteauditor pronline seolib Google Universal хену
ИНТЕЛЛЕКТ SSL Checker XML ПРОФЕССИОНАЛИЗМ
mindmap MindMeister GIT Яндекс.Метрика callTouch
W3C КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ahrefs ОПЫТ ЭКСПЕРТИЗА
bukvarix Google.Analytics Google.Webmasters keys.so
serpstat Sitereport.ru cs yazzle megaindex api ZennoPoster
Copyscape Allsubmitter MajesticSEO Пингер Яшкинтоп
Яндекс.Wordstat Google Trends ПРОЕКТНЫЙ ПЛАН
justmagic MySitemapGenerator Биржи XMIND searchengines.ru
semonitor Google Search Console host-tracker checktrust
ping-admin WORDPRESS XMLProxy Axure RP Я.Директ
SEO чеклист HTML FIGMA askusers Google.Документы
Wayback Machine типограф Статс RDS spider pro allpositions
pagespeed insights advego plagiatu
САЙТРЕПОРТ Текстрактор

**+ 36 ТЕХНОЛОГИЙ
ДЛЯ РАЗВИТИЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА**

ИДЕАЛЬНЫЙ ПРОЕКТНЫЙ ПЛАН



СМОТРЕТЬ ПЛАН



БЛАГОДАРЯ НАМ ЗАПЧАСТИ В ИНТЕРНЕТЕ = EXIST.RU

Exist.ru — один из крупнейших в России онлайн-магазинов запчастей и комплектующих для автомобилей, лидер своей отрасли.

Команда из 15 специалистов вывела на 1 место самое популярное слово “автозапчасти” и сотни ключевых запросов в топ-5 и удерживает их уже более 10 лет.

22 000 000

посетителей в месяц

6 500 000

посетителей из органической выдачи поисковых систем

НА 46%

увеличили органический небрендовый трафик



ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН ТОВАРОВ ТОВАРОВ ДЛЯ ДЕТЕЙ И ИХ РОДИТЕЛЕЙ [ONLINE.DETISHOP.RU](https://online.detishop.ru)

Увеличить объём целевого небрендового трафика с сохранением конверсии на сайт.

Решение:

- Провели глубокий SEO-аудит проекта, выявили основные проблемы сайта.
- Собрали многотысячное семантическое ядро из коммерческих запросов пользователей.
- Разработали SEO-модули для умного фильтра и поиска на сайте.
- Подготовили и внедрили шаблоны заполнения описаний для карточек товаров и категорий.

НА 202%

увеличили посещаемость сайта

В 2,4 РАЗА

повысили количество заказов с сайта

В 8 РАЗ

повысили процент покупок





МИНОЛЕКСИН

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ О ЛЕКАРСТВЕННОМ ПРЕПАРАТЕ

Увеличить объём информационного трафика, связанного с препаратом «Минолексин» (угревая болезнь, инфекции кожи и т. д.)

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента.
- Выявили наиболее трафикогенерирующие направления.
- Готовили и публиковали полезные статьи о заболеваниях и методах лечения в промышленных масштабах (более 50 в месяц).

НА 37%

увеличили число запросов в ТОП 10

40.8%

трафика составили переходы из органической выдачи

1 МЕСТО

в Google Trends (на февраль 2014 года)



ПРОДВИЖЕНИЕ МАГАЗИНА ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ

Обеспечить продвижение сайта в 28 регионах России по коммерческим ключевым запросам.

Решение:

- Собрали индивидуальное семантическое ядро для каждого региона.
- Разработали масштабируемые шаблоны описания товаров с учётом топонимов для внедрения на поддомены сайта.
- Подготовили и внедрили технические задания на оптимизацию контента.

НА 76%

увеличили органический небрендовый трафик

-39%

существенно снизили процент отказов

НА 26%

увеличили средний чек заказов



ПРОДВИЖЕНИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА МЕБЕЛИ

Задача:

Увеличить число заказов, удержать клиентов, повысить конверсию для интернет-магазина мебели, предметов интерьера и подарков

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Проанализировали сайты конкурентов
- Составили стратегию поискового продвижения
- Навели порядок с системами аналитики
- Внедрили рекомендации по оптимизации и usability
- Написали тексты для продвигаемых страниц
- Произвели изменения кода сайта

+167%

чистый прирост трафика

НА 208%

увеличили количество целевых визитов

+388%

оформлено заказов

Этажерка

SEO-ПРОДВИЖЕНИЕ СБЕРБАНКА

Банковские услуги для физических лиц. Кредиты и вклады, ипотека, дебетовые и кредитные карты и другие банковские услуги для частных клиентов.

НА 357%

увеличили число посещений по небрендовым запросам

НА 67%

увеличили органический небрендовый трафик

НА 13%

увеличили общий трафик

Пример запросов	На старте	После оптимизации
банковские кредиты частным лицам	17	5
рефинансирование кредитов других банков	18	12
открыть расчетный счет срочно	19	5
открытие расчетного счета для юридических лиц	28	4
открыть расчетный счет в банке для ооо	38	3



СБЕР БАНК



УВЕЛИЧИЛИ ОРГАНИЧЕСКИЙ ТРАФИК И ВВП СТРАНЫ

Группа ВТБ входит в число крупнейших финансовых и банковских организаций России и мира. Для выбора надёжного партнера по поисковому продвижению основного сайта ВТБ был проведён тендер, победителем которого стала компания «Оптимизм.ру». Ещё больше людей узнали не только о финансовой деятельности Группы ВТБ, но и о спонсорских и благотворительных программах в области здравоохранения, образования и спорта.



ВТБ

НА 421%

увеличили число посещений

НА 80%.

увеличили органический небрендовый трафик

НА 25%

увеличили общий трафик

SEO-ПРОДВИЖЕНИЕ ДЛЯ СОВКОМБАНКА

Совкомбанк — российский коммерческий банк с головным офисом в Костроме.

Относится к системно значимым банкам, занимает 9-е место по размеру активов среди российских банков по итогам 2020 года.



 СОВКОМБАНК

НА 345%

увеличили число посещений

НА 30%

увеличили органический небрендовый трафик

НА 16%

увеличили общий трафик



ПРОДВИЖЕНИЕ ИНТЕРНЕТ- МАГАЗИНА МЕБЕЛИ STULMAG.RU

Задача:

Увеличить объём трафика для интернет-магазина мебели

Решение:

- Проанализировали сайты конкурентов
- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Составили стратегию продвижения
- Создали новые целевые страницы и разделы, написали новый текстовый контент

+140%

рост общего трафика на сайта

+85,3%

выросла доля трафика из поисковых систем

+452%

рост органического небрендового трафика



ПРОДВИЖЕНИЕ ДЛЯ МАГАЗИНА ЭЛЕКТРОНИКИ

Крупная сеть магазинов бытовой техники, электроники

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Написали тексты для информационных разделов
- Устранили технические ошибки сайта
- Проработали семантическое ядро
- пишем и оптимизируем контент под требования поисковых систем, прорабатываем структуру страниц и мета-теги
- Выявляем и устраняем дублирующийся контент, title и description

+220%

прирост дохода с поискового трафика

+208%

количество покупок

+2,3%

рост числа транзакций



ЕВРОСЕТЬ





ЛИДЕР ПРЯМОГО СТРАХОВАНИЯ

- Вывод запросов целевой ТОП-10
- Увеличение органического небрендового трафика
- Увеличение конверсии сайта

Решение:

1. Подготовка семантического ядра.
2. Работа с контентом: написание текстов, мета-тегов,
3. оптимизация изображений, устранение дубликатов,
4. доработка содержимого карточек товаров и прочее.
5. Устранение проблем с дублями страниц.
6. Устранение дублей в постраничной пагинации, дублей контента на страницах пагинации.
7. Оптимизация всех мета-тегов сайта.
8. Проведение юзабилити-аудита и внедрение рекомендаций по улучшению качества сайта для посетителей.

БОЛЕЕ 70

высококонкурентных запросов в ТОП 10

НА 37,87%

увеличили органический небрендовый трафик

НА 41%

увеличили конверсию сайта



ФЕДЕРАЛЬНАЯ АПТЕЧНАЯ СЕТЬ

Задача:

Увеличить объем трафика для крупной федеральной аптечной сети

Решение:

- Провели аудит, выявили ошибки на сайте
- Собрали масштабное семантическое ядро
- Внедрили рекомендации по улучшению юзабилити
- Провели внутреннюю оптимизацию
- Написали грамотный текстовый контент для сайта
- Составили внутреннюю ссылочную структуру сайта
- Провели внешнюю оптимизацию (размещение статей и пресс-релизов)

НА 85,6%

увеличили число переходов из поисковых систем

НА 36%

увеличили органический небрендовый трафик в сравнении с прошлым годом

НА 237%

увеличили количество отслеживаемых запросов находящихся в целевом ТОП10

СЕТЬ
АПТЕК



ПРОДВИЖЕНИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА ПО ОБИВКЕ МЕБЕЛИ

Крупный интернет-магазин, который занимается ремонтом неисправных механизмов и металлических элементов и реставрацией старинных предметов мягкой мебели.

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Устранили технические ошибки сайта
- Проработали семантическое ядро
- Написали и оптимизировали контент под требования поисковых систем, проработали структуру страниц и мета-теги
- Устранили дублирующийся контент, title и description

НА 307%

увеличили количество запросов в целевом ТОП10

НА 203%

увеличили конверсию

НА 457%

увеличили количество заказов



Перетяжка





ПРОДВИЖЕНИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА МЕБЕЛИ

Компания «Виста» является одним из лидеров в производстве и поставках мебели на российском рынке.

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Проанализировали сайты конкурентов
- Составили стратегию поискового продвижения
- Навели порядок с системами аналитики
- Внедрили рекомендации по оптимизации и usability
- Написали тексты для продвигаемых страниц
- Произвели изменения кода сайта

НА 180%

увеличили органический небрендовый трафик

НА 210%

увеличили конверсию

НА 305%

увеличили количество заказов



КАК ЗА МЕСЯЦ ПОДНЯТЬ ПРОДАЖИ НЕДВИЖИМОСТИ

Загородное поместье Agalarov Estate — проект компании «Крокус групп».

Главная задача была в увеличении охвата, привлечении максимального количества заявок и звонков по недвижимости, услугам гольф-клуба и яхт-клуба.

Для решения данной задачи клиенту было предложено создать медийную рекламную кампанию в сетях «Яндекс» и Google.



CROCUS
GROUP

В 2 РАЗА

раза увеличили трафик из поисковых систем

В 2,3 РАЗА

увеличилось количество обращений

В 2,2 РАЗА

снизили среднюю стоимость лида





ПРОДВИЖЕНИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА КУХОННОЙ МЕБЕЛИ

Интернет магазин Kuhn-stenki.ru является официальным представителем белорусского производителя кухонной мебели, фабрики «ЗОВ» и представляет вашему вниманию недорогие, качественные, современные кухни на заказ.

Решение:

- Изучили сферу деятельности и аудиторию клиента
- Проанализировали сайты конкурентов
- Составили стратегию поискового продвижения
- Навели порядок с системами аналитики
- Внедрили рекомендации по оптимизации и usability
- Написали тексты для продвигаемых страниц
- Произвели изменения кода сайта

НА 507%

увеличили количество запросов в целевом ТОП 10

НА 306%

увеличили органический небрендовый трафик

НА 258%

увеличили количество заказов



ПОРЯДОК РАСЧЁТА

Перед началом продвижения фиксируется текущая посещаемость сайта из органической выдачи поисковых систем без учёта брендовых запросов.

При необходимости выставляются коэффициенты сезонности, увеличивающие или уменьшающие планку начального трафика для определённого месяца в году.

Итоговая стоимость продвижения за месяц рассчитывается по наглядной формуле, которая гарантирует прозрачность и показывает точный результат:

$$C_{\text{итог}} = (P_{\text{тек}} * (1 - D_{\text{бренд}}) - K_{\text{сез}} * P_{\text{нач}}) * C_{\text{пер}} + C_{\text{баз}}$$

Ситог — итоговая стоимость.

Птек — количество посещений за текущий месяц.

Дбренд — доля переходов по брендовым запросам за текущий месяц.

Ксез — коэффициент сезонности для данного месяца.

Пнач — количество посещений в месяц до начала работ, исключая брендовые запросы.

Спер — стоимость одного перехода за текущий месяц.

Сбаз — фиксированная базовая стоимость за текущий месяц.

СТОИМОСТЬ И ГАРАНТИИ

БАЗОВАЯ СТОИМОСТЬ **50 000** РУБЛЕЙ

Продвижение по трафику — оптимальный тариф для большинства интернет-проектов. Сегодня нахождение в ТОП-10 поисковых систем не может гарантировать прибыль, а **оплата за реальных посетителей** — это залог стабильного объёма заказов. Данный тариф позволит оптимизировать ваши расходы, снизить стоимость каждого обращения и, как итог, увеличить вашу прибыль.

Мы фиксируем **финансовые гарантии** в договоре и несём ответственность за конечный результат. Риски недостижения прогнозируемого трафика и привлечения нецелевых посетителей на сайт сведены к минимуму, что гарантирует прозрачность и качество результата.



АКЦИЯ МЕСЯЦА

МЕСЯЦ ПРОДВИЖЕНИЯ ЗА НАШ СЧЁТ

ПРИ ЗАКАЗЕ УСЛУГИ **SEO+КОНТЕКСТ** ВЫ ПОЛУЧИТЕ:

- МЕСЯЦ ПРОДВИЖЕНИЯ ПО РАСШИРЕННОМУ СЕМАНТИЧЕСКОМУ ЯДРУ
- ДОПОЛНИТЕЛЬНО 20% СКИДКУ НА ВЕДЕНИЕ КОНТЕКСТНОЙ РЕКЛАМЫ

Комплексное решение для привлечения большего количества клиентов на ваш сайт.

Идеально подходит для сезонных бизнесов.



ВЫБЕРИТЕ СВОЙ ПОДАРОК

- **СКИДКА 7%** ЗА ОПЛАТУ В ТЕЧЕНИЕ НЕДЕЛИ
- **СКИДКА 15%** НА ТЕХНИЧЕСКУЮ ПОДДЕРЖКУ
- **2 ЧАСА** ВЕБМАСТЕРА
- **2 ЧАСА** ДИЗАЙНЕРА
- **5 000 СИМВОЛОВ** ПРОДАЮЩЕГО ТЕКСТА
- **5 000 РУБЛЕЙ** НА ЗАКАЗ ВТОРОЙ УСЛУГИ
- **ХОСТИНГ** В ПОДАРОК
- **10 ОТЗЫВОВ** В ПОДАРОК
- **НАСТРОЙКА 5 ЦЕЛЕЙ** В ЯНДЕКС.МЕТРИКА
- **АУДИТ КАМПАНИИ** В ЯНДЕКС.ДИРЕКТ
- **РЕТАРГЕТИНГ** В ПОДАРОК
- **КОНСУЛЬТАЦИЯ** С РУКОВОДИТЕЛЕМ АГЕНТСТВА



ЦИФРОВАЯ DIGITAL-КАРТА — УНИКАЛЬНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО В ПРОДВИЖЕНИИ САЙТА

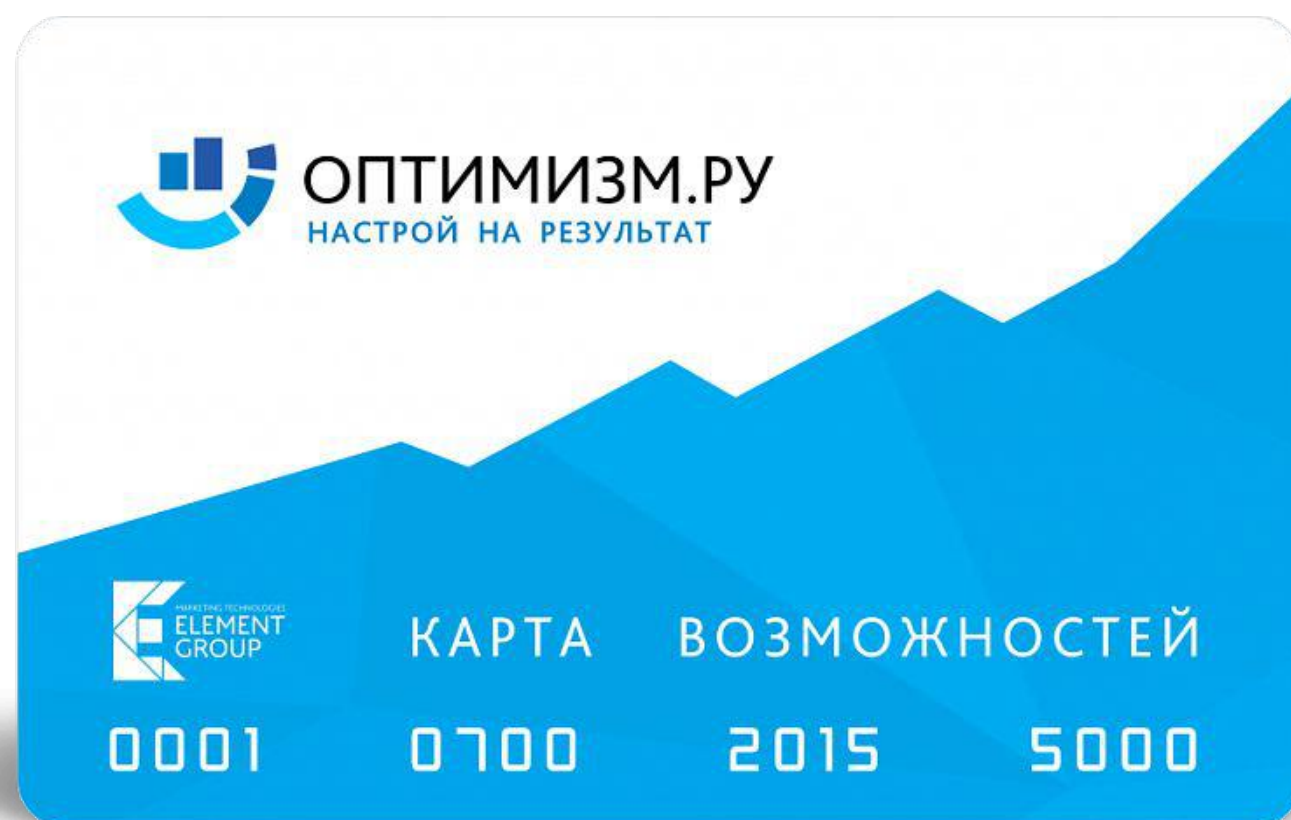
КАК РАБОТАЕТ КАРТА

При заказе абонентской услуги вы получаете цифровую карту.

Мы сразу начисляем на неё 5 000 рублей — комплимент для наших клиентов. Эту сумму вы можете использовать при заказе второй услуги.

DIGITAL-КАРТА ДАЁТ ВАМ МНОЖЕСТВО ПРЕИМУЩЕСТВ. ПЕРЕЧИСЛИМ САМЫЕ ВАЖНЫЕ ИЗ НИХ:

- Скидки до 15% на услуги интернет-маркетинга, которые вы не заказывали ранее.
- Подарки на праздники.
- Индивидуальные консультации по развитию бизнеса и специальные услуги.



ПОЛЕЗНЫЕ ССЫЛКИ



[ВСЕ УСЛУГИ АГЕНТСТВА](#)



[SLA И ГАРАНТИИ КАЧЕСТВА](#)



[СЛОИ ЛИДЕРСТВА](#)



[ИССЛЕДОВАНИЯ](#)



[КЕЙСЫ](#)

О НАС В ЦИФРАХ

1 МЕСТО

СРЕДИ DIGITAL-АГЕНТСТВ
РОССИИ ПО ВЕРСИИ АКМР
И DIGITAL COMMUNICATION
AWARDS 2019

371 МЛН

ПОСЕТИТЕЛЕЙ
ПРИВЛЕЧЕНО НА САЙТЫ
НАШИХ КЛИЕНТОВ
ЗА 2020 ГОД

3 РАЗА

СТАНОВИЛИСЬ ЛУЧШИМ
SEO-АГЕНТСТВОМ РУНЕТА
ПО ВЕРСИИ RACE AWARDS
(2013, 2014, 2015 ГГ.)

17,1 МЛРД

РУБЛЕЙ ПОЛУЧИЛИ
КЛИЕНТЫ С НАШЕЙ
ПОМОЩЬЮ
ЗА ПОСЛЕДНИЕ 3 ГОДА

174

СЕРТИФИЦИРОВАННЫХ
СОТРУДНИКА

74 272

ЗАПРОСА ВЫВЕДЕНО
В ТОП-1

18 ЛЕТ

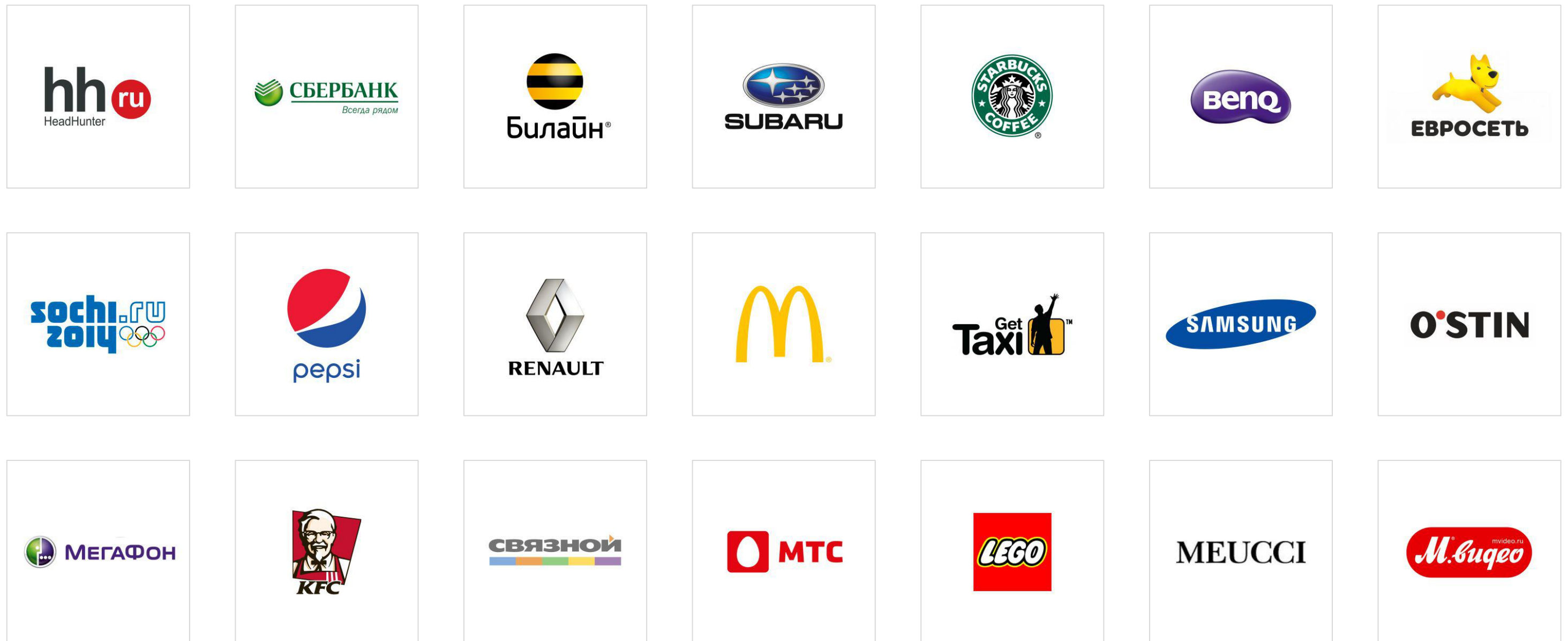
НА РЫНКЕ DIGITAL

3 700

КЛИЕНТОВ
НА ПРОДВИЖЕНИИ



НАШИ ЛЮБИМЫЕ КЛИЕНТЫ



2700+ ДОВОЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ
И СОТНИ ОФИЦИАЛЬНЫХ БЛАГОДАРНОСТЕЙ



РОМАН КЛЕВЦОВ

генеральный директор

Мы масштабируем предпринимателям прибыль, используя передовые решения поискового маркетинга — в том числе собственные запатентованные технологии, — и достигаем результата в короткий срок.

Вас ждёт профессиональная команда, настроенный производственный процесс и прогнозируемый результат.

С каждым новым проектом я всё больше убеждаюсь, что команда «Оптимизма» — это лучший выбор для клиента.



НАЧНЁМ ДВИЖЕНИЕ К УСПЕХУ?

РОМАН КЛЕВЦОВ

генеральный директор

+7 (495) 118-20-98

GO@OPTIMISM.RU

МОСКВА, ГАМСОНОВСКИЙ ПЕРЕУЛОК, Д. 2, СТР. 10

